

MENESTY JULKISISSA HANKINNOISSA – VINKIT YRITYKSILLE

- 1. Käy dialogia kunnan kanssa**
Aito vuoropuhelu kunnan ja paikallisten yritysten välillä hyödyttää kaikkia osapuolia. Kerro alan mahdollisuuksista ja rajoituksista, mitä on mahdollista pyytää ja mikä on kohtuutonta. Vaadi kuntaa vaatimaan laatua.
- 2. Kuuntele, mitä kunta tarvitsee**
Lue tarkkaan, mitä tarjouspyynnössä todella pyydetään ja kysy tarkentavia kysymyksiä. Tarjoa sitä, mitä on pyydetty, ei sinnepäin.
- 3. Osoita laatu**
Osoita kiistattomasti, että pystyt täyttämään laatuvaatimukset. Vastaa tarkasti sekä minimilaatuvaatimuksiin, että pisteytettäviin laatukohtiin.
- 4. Tee yhteistyötä**
Pohdi yhteistyötä toisen yrityksen kanssa hankinnan vaatimusten täyttämiseksi. Kaikkea pyydettyä ei tarvitse pystyä tekemään itse, jos yhteistyötä tekemällä asiat voi tehdä kustannustehokkaasti ja laadukkaasti.
- 5. Kehitä ratkaisuja yhdessä kunnan kanssa**
Ole avoin kehittämään palvelua tai tuotetta kunnan tarpeiden mukaiseksi yhteistyössä kunnan kanssa. Kehittämistyöstä ja sen myötä kasvaneesta osaamisesta voi olla ratkaisevaa hyötyä kilpailukyvyyn ja kasvun kannalta.

KAIKISTA JULKISISTA
HANKINNOISTA

38 %

HYÖDYNNETTIIN TEKNISTÄ
TAI MARKKINAVUOROPUHELUA
HANKINNAN VALMISTELUVAIHEESSA.

KUNNISSA VASTAAVA
OSUUS ON VAIN

30 %

KAIKISTA VUONNA 2020
HANKITUISTA TUOTTEISTA TAI
PALVELUISTA MARKKINOILLE
TÄYSIN UUSIA OLIVAT

5 %